

ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН В КОНТЕКСТЕ МЕРОПРИЯТИЙ ДЛЯ СНИЖЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОСЛЕДСТВИЙ ОТ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА

Соломатин М.С.

Кубанский государственный университет, г. Краснодар

Аннотация. Развитие и развивающиеся страны столкнулись с теми же проблемами, что и наша экономика. Большинство стран выбрали стратегию преодоления кризиса путем применения ударных стимулирующих мер в виде поддержки спроса, предприятий и увеличения государственных расходов.

Ключевые слова: зарубежный опыт, кризис, ликвидность, поддержка, пандемия, экономический рост, спрос, корпоративный сектор, меры.

Совокупность мер по преодолению последствий пандемии в виде коллапса системы здравоохранения и экономического спада, должен характеризоваться комплексным подходом. Иными словами, набор инструментов, которые используют официальные власти любой страны должны быть нацелены на 3 сферы: поддержка внутреннего спроса, корпоративного и государственного секторов, активизация ресурсов финансовой и бюджетной системы. Рассмотрим практику зарубежных стран в контексте применения к описанным сферам.

Вместе с тем, как показывает опыт других государств, объем финансирования мер поддержки в ряде случаев уже достигает 11% (например, в США) и в дальнейшем, с учетом государственных гарантий, достигнет до 31% от ВВП (Германия: общий объем – 1 074 млрд. евро (31,3% ВВП), гос. гарантии – 822 млрд. евро (24% ВВП), Чехия: общий объем – 37 млрд. евро (20% ВВП), гос. гарантии – 33,3 млрд евро (18% ВВП)[1].

Источником распространения вируса стал Китай. Однако после ряда жестких карантинных мер, государственные власти сняли практически все ограничения на перемещения внутри страны, но ряд мер (дистанцирование и карантин для бессимптомных больных) сохраняются. Целевой объем финансирования мер поддержки, объявленный Правительством 2,6 трлн юаней или 2,5% от ВВП.

Стимулирование государственного и внутреннего потребительского спроса происходит за счет следующих инструментов (1 группа):

- рост расходов на профилактику эпидемий и борьбу с ними;
- наращивание производства и централизованная государственная закупка оборудования медицинского характера;
- форсированные страховые выплаты безработным.

Поддержка корпоративного сектора – налоговые меры стимулирования экономического роста(2 группа) в размере 1,3 трлн. юаней или 50% всего объема выделенных средств:

- освобождение от уплаты НДС (6%) предприятий в сфере предоставления услуг медицинского характера, общественного питания и сферы персонального обслуживания (парикмахерские, клининг, прачечные), общественного транспорта экспресс доставки. Кроме того, были введены специальные льготы

по корпоративному подоходному налогу и НДС для предприятий, занимающихся производством средств защиты от covid-19. был реализован вычет на уровне 100 % затрат на инвестиции в оборудование для расширения производственных мощностей.

- отказ от взносов в фонды социального страхования;
- отсрочка по уплатам налогов для пострадавших отраслей.

Активизация ресурсов финансовой и бюджетной систем– монетарные и макрофинансовые меры стимулирования восстановления экономики и ее роста (3 группа).

– увеличение ликвидности банковской системы путем вливания 3,4 трлн юаней в феврале с помощью операций на открытом рынке;

– субсидирование процентных ставок по кредитам для производителей медицинского оборудования и защитных компонентов (810 млрд. юаней), товаров повседневного спроса (300 млрд. юаней), малого и среднего предпринимательства всех секторов экономики (300 млрд. юаней), а также производителей сельскохозяйственной продукции (100 млрд. юаней) [2];

- отсрочка платежей по кредитам для МСП и домохозяйств;
- введение плавающего валютного курса.

Рассмотрим также пример Бразилии, в которой основные тенденции сохранились в форме поддержания ограничительных мер – деятельность большей части экономических субъектов и организаций остановлена, трансграничное перемещение под запретом. Объем финансирования мер поддержки – \$13 млрд или 6,5% от ВВП.

1 группа мер:

– преждевременная выплата 13-й пенсии пенсионерам;

– денежные выплаты безработным и неформально занятым, а также авансовые платежи в виде надбавок к основной зарплате населения с низким уровнем дохода;

перевод денежных средств безработным и неформально занятым, а также авансовые выплаты населению с низким доходами в форме надбавок к зарплате.

2 группа мер:

– налоговые льготы временного характера и специальное кредитование предприятий, которые обеспечили сохранение рабочих мест на определенном уровне;

– снижение сборов на импортную продукцию медицинского назначения;

– формирование политики государственных банков, нацеленной на расширение кредитных линий для предприятий, которые нуждаются в экстренном пополнении оборотного капитала (объем выделенных средств на уровне 3 % ВВП);

– создание специальных кредитных продуктов для предпринимателей в целях сохранения на докризисном уровне заработных плат сотрудников(11,1 млрд. долларов или 0,5% ВВП) [1];

– отсрочка два месяца по выплатам по кредитам для МСП, которая реализуется через 5 крупнейших банках страны.

3 группа мер:

– дополнительные дотации из федерального бюджета в региональные для увеличения расходов на здравоохранение и минимизации последствий выпадающих доходов региональных бюджетов;

– центральный банк Бразилии снизил ключевую ставку на 50 б.п. до исторического минимума в 3,75 процента.

– были приняты меры по увеличению ликвидности в финансовой системе в форме временного ослабления требования к резервированию, которое было уменьшено с 25 б.п. до 17 б.п., в дополнение к сокращению на 6 б.п. в начале марта.

– валютные интервенции ЦБ для поддержания стабильности национальной валют в общей сложности почти на 23 млрд. долларов (6,5% резервов ЦБ).

[3]

Таким образом, отмечаются общие меры поддержки независимо от расположения страны и состояния ее экономики до кризиса для 3 контуров (потребительского, корпоративного и государственного) в следующих распространенных формах: прямые трансферты денежных средств (населению, предприятиями и государственным бюджетам всех уровней), налоговая оптимизация (снижение и обнуление ставок, отсрочка по налоговым платежам для физических и юридических лиц, налоговые возвраты, ослабление бюрократических процедур), финансирование и субсидирование сферы здравоохранения, снижение требований и ограничений (при кредитовании), макроэкономические инструменты (изменение ставок: ключевой, РЕПО и норм обязательного резервирования, валютные интервенции, увеличение ликвидности), поддержка занятости. Благодаря интенсивным мерам описанным выше странам удалось создать запас прочности для экономики и реализации последующих более точечных мер на этапе выхода из кризиса

Литература

1. Policy-Responses-to-COVID-19. URL: <https://www.imf.org/en/Topics/imf-and-covid19/Policy-Responses-to-COVID-19#A> (Дата обращения: 05.07.2020)
2. Social Protection and Jobs Responses to COVID-19: A Real-Time Review of Country Measures. URL: <http://www.ugogentilini.net/wp-content/uploads/2020/03/global-review-of-social-protection-responses-to-COVID-19-2.pdf> (Дата обращения: 05.07.2020)
3. Доклад Центробанк «Мониторинг отраслевых финансовых потоков». URL:<https://www.cbr.ru/press/event/?id=6905>(Дата обращения: 05.07.2020)